

Wir suchen: für den Bereich Medizintechnik
zum nächstmöglichen Termin

Key Account Manager

Medizintechnik international

(m/w/d)

Die 3C-Carbon Group AG ist ein stark expandierendes Unternehmen im Bereich der Herstellung von High-Tech-Faserverbundstrukturen für Automotive, Maschinenbau, Medizintechnik und Aerospace. Für erste Adressen der deutschen Industrie produzieren wir nach modernsten Produktionsstandards Hochtechnologie-Bauteile aus Kohlefaser (Carbon) am Standort Landsberg am Lech. Die Entwicklungsgeschwindigkeit und die Zuverlässigkeit des Unternehmens sowie die Qualität der Bauteile gelten dabei als anerkannte Marktreferenz.

Im Bereich der Medizintechnik sind wir neben der Chirurgie mit Schwerpunkten in der Strahlentherapie und Strahlenchirurgie tätig. Wir entwickeln, produzieren und vertreiben in der Firmengruppe Systeme zur hochpräzisen Patientenpositionierung und -immobilisierung im Linearbeschleunigerumfeld. Aufbauend auf modernsten Technologien und Werkstoffen werden u.a. mechanische (passive) und elektromechanische (aktive) Patiententische für Diagnose und Behandlung, sowie passive und aktive Patienten-Lagerungshilfen entwickelt und hergestellt.

Ausbau der Hauptverwaltung im Technologiepark Lechrain

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den gesamten Vertriebsprozess unserer Medizintechnik-Sparte, von der Akquise bis hin zum erfolgreichen Abschluss von Vertriebsprojekten
- Aktive Betreuung anspruchsvoller nationaler und internationaler Kunden sowie Stärkung und Aufbau der Kundennähe und Kundenbindung
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebs- und Akquisitionsstrategien in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Mitwirkung beim Aufbau einer flachen, fachlich und organisatorisch exzellenten Vertriebsorganisation
- Planung und Organisation von Veranstaltungen und Messen sowie Repräsentation des Unternehmens vor Ort
- Enge Zusammenarbeit und intensive Abstimmung mit vertriebsunterstützenden Abteilungen
- Regelmäßiges Reporting an die Geschäftsleitung

Ihr Profil

- Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium mit mehrjähriger Erfahrung und nachweisbaren Erfolgen im Sales-Bereich
- Idealerweise Branchenerfahrung in der Medizintechnik
- Führungserfahrung und idealerweise Erfahrung im Aufbau von flachen Vertriebsorganisationen im medizintechnischen oder technischen Umfeld
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Schnelle Auffassungsgabe und gutes Verständnis für komplexe technische Zusammenhänge
- Hohe Verhandlungskompetenz und überdurchschnittliches Engagement
- Reisebereitschaft national und international, allerdings erst nach erfolgter fundierter Einarbeitung an unserem Firmenhauptsitz
- Sehr gute, verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Unser Angebot

Sie haben die Möglichkeit, das Unternehmen in einer bedeutenden Wachstumsphase aktiv mitzugestalten. Es erwartet Sie ein modern eingerichteter Arbeitsplatz in einem erfolgreichen, innovativen Unternehmen mit sehr guten Möglichkeiten zur Weiterentwicklung. Freuen Sie sich auf spannende, anspruchsvolle Aufgabenstellungen in einem hochmotivierten, dynamischen Team.

Ein Unternehmen der

**3C Carbon
Group AG**

Bitte richten Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung an:

3C-Medical Intelligence GmbH

Personalabteilung | Postfach 10 12 33 | 86882 Landsberg am Lech

bewerbungen@3C-medint.com | www.3C-Carbon.com